

Ingatlan Akadémia

Gyakorlati példák a mindennapokból

Előadó: Osadcow Gergely
MIOSZ elnök

∞ MIOSZ Konferencia 2017 Balatonszárszó ∞

**„Átverős
Hirdetések”**

*„Az ingatlanosok hívását
zaklatásnak veszem”*

„Kamulakás”

„Csőbe húzós helyzetek”

„Kamuvevő”

*„Levakarhatatlanok, tehetségtelenek,
szátlástalanok!”*

„Ingatlanközvetítők kíméljenek!”

Jó hír: elég „csak” jól szolgáztatni

Eszközeink + Képességeink + Sajátítsuk el + Használjuk!



Oktatás



Színvonalas + Következetes munka!



Paradigma váltást a HIT fékezi

10 megkeresett ügyfélből 9 határozottan visszautasító

10 megbízóból 9 elégedetlen a szolgáltatással

Ügyfél megelégedettség = Sikeresség + ügyfélkezelés

Hírvivőink a jót / rosszat egyaránt elhíresztelik



Az oktatás nem térül meg...?!

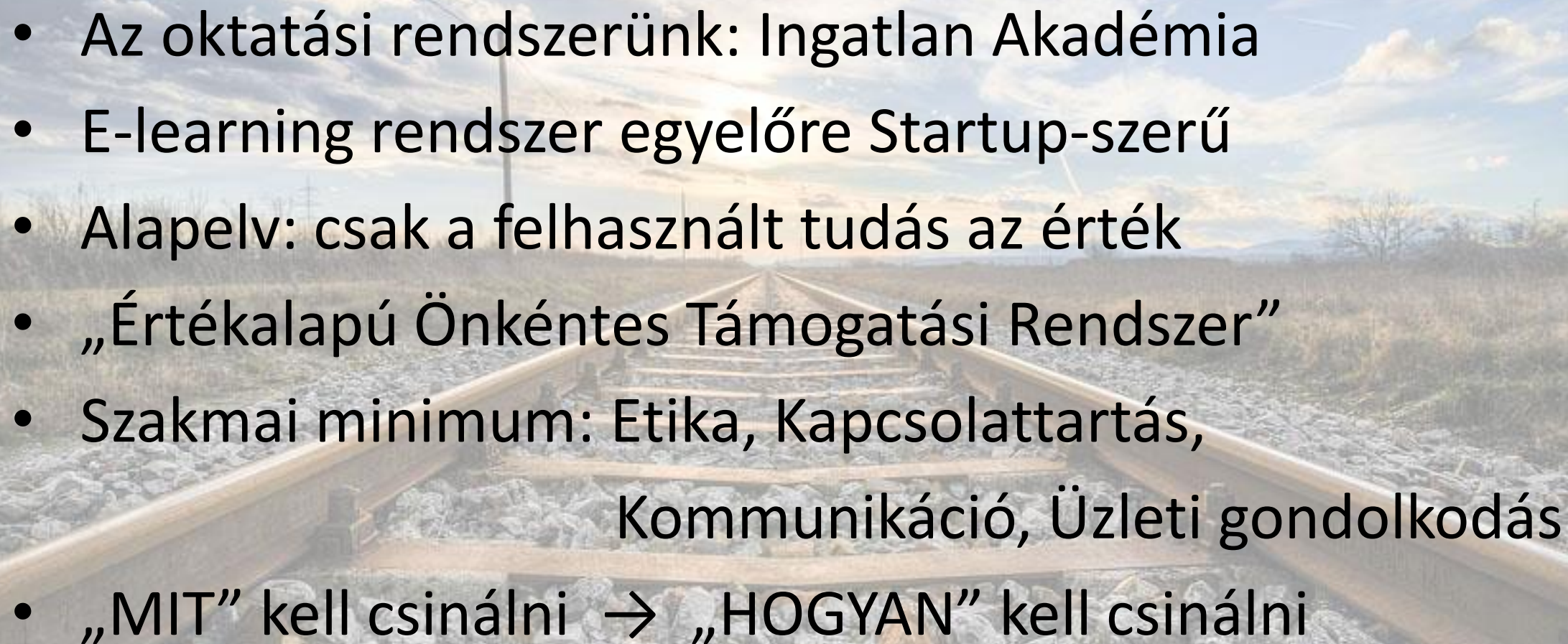
Drága és nem igazán
hatékony?

VAGY

Drága és hatékony?

Szívesen fizetnének, ha hatékony lenne?

Ha keveset kellene fizetni és hatékony is lenne?

- 
- Az oktatási rendszerünk: Ingtatlan Akadémia
 - E-learning rendszer egyelőre Startup-szerű
 - Alapelv: csak a felhasznált tudás az érték
 - „Értékalapú Önkéntes Támogatási Rendszer”
 - Szakmai minimum: Etika, Kapcsolattartás,
Kommunikáció, Üzleti gondolkodás
 - „MIT” kell csinálni → „HOGYAN” kell csinálni

Oktatás 3 fő problémája: idő és a hely kérdése
az előadás anyag rendelkezésre állása
a visszaellenőrzés

Lenin: "A tudás hatalom"

Csak a felhasznált
tudás a hatalom!

Nem kell képzésre járni, nincs teremérlet, az anyag bármikor elővehető, a számonkérés lehetősége pedig benne van a rendszerben.

Saját forrásból jött létre, mai magyar piacon, magyar igényekhez kapcsolódó eszközökkel és tematikával!

Rendszeres oktatási program → értékesítés-vezetés



Minőségi teljesítmény

Versenyelőny az ingatlanpiacon + munkaerőpiacon!

Köszönöm a figyelmet!



miosz
Magyar Ingatlanközvetítők
Országos Szövetsége